

DAS ROHRSTAR FRANCHISE SYSTEM



Bundesweit.
Schnell.
Zuverlässig.





RohrStar ist der Marktführer im Bereich der Rohrreinigung!

Seit über 20 Jahren setzt RohrStar Maßstäbe in der Rohrreinigung. Heute wird in über 140 Städten und Landkreisen ein bewährtes System genutzt – damit du deine Marktposition nachhaltig festigst und dein regionales Dienstleistungsspektrum profitabel ausbaust.

RohrStar AG, der Franchisegeber

Die RohrStar AG wurde im Jahr 2007 gegründet und hat ihren Firmensitz in Neumünster, Schleswig-Holstein. Von hier aus koordiniert die RohrStar AG die Skalierung des Partner-Netzwerks, die Betreuung etablierter Franchisenehmer sowie das strategische, bundesweite Großkundengeschäft.

Vorstand der RohrStar AG ist Wolf Rüdiger Fehrs. An seiner Seite stehen Fenja Kahl als Leiterin Finanzen und Björn Wegener als zentraler Ansprechpartner für die Großkundenakquise. Weitere 5 Experten gewährleisten sowohl effiziente Geschäftsabläufe als auch die professionelle und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den Servicepartnern. Die RohrStar AG bietet dir Rückendeckung in allen Fachbereichen. Vom Marketing bis hin zum Forderungsmanagement sind wir dein Sparringspartner, wenn es um Informationen, Consulting und Profitabilität geht. So gelingt es dir als Partner, dich auf die ertragsstarken Kernbereiche zu fokussieren – mit dem Wissen, dass dir ein erfahrenes Team aus Spezialisten den administrativen Rücken stärkt!



Dein Rohrstar Team

Team Rohrstar AG



Werde Teil eines Franchisesystems, das sich bundesweit erfolgreich etabliert hat.

Unser markterprobtes, werbestarkes und hochgradig profitables Konzept stellt sicher, dass du als Partner eine dominante Position im Wettbewerbsumfeld einnimmst und somit dein bestehendes Portfolio um einen hocheffizienten Geschäftsbereich erweiterst.



Werde du ein Teil von RohrStar

Das RohrStar-System ist bereits in zahlreichen Regionen Deutschlands und Österreichs fest etabliert. Unser Ziel ist die flächendeckende Marktpräsenz im deutschsprachigen Raum durch starke Servicepartner. Das ist deine Chance, als strategischer Partner DER führende Fachbetrieb für Rohrreinigung und Grundstücksentwässerung in einer der verfügbaren Top-Regionen zu werden! RohrStar-Partnergebiete werden exklusiv an dich vergeben – das stellt sicher, dass du eine dominante Position in deinem Einzugsgebiet einnimmst und die Strahlkraft der Marke RohrStar vollkommen konkurrenzlos für dein Wachstum nutzt!



Was macht RohrStar?

Im Rahmen unserer Fachschulungen und durch den intensiven Austausch mit unseren erfolgreichsten Systempartnern wird spezialisiertes Expertenwissen vermittelt und vertieft. So stellen wir sicher, dass jeder RohrStar-Partner sein bestehendes Portfolio um ein hochkarätiges und profitables Dienstleistungspaket im Bereich der Grundstücksentwässerung erweitern und auf Premium-Niveau am Markt platzieren kann:

1 Verstopfungsbeseitigung

Die präzise Verstopfungsbeseitigung dient als strategischer Türöffner deines neuen Bereichs. Dieser konstante Marktbedarf wird auf Basis transparenter und marktgerechter Festpreise bedient. Diese Verlässlichkeit in der Kalkulation ist der Kern, der RohrStar zur bundesweit führenden Marke in der Branche gemacht hat

2 Kameracheck

Zur präzisen Ursachenanalyse und Beweissicherung der Ausführung dient der Kamera-Check. Dieses Tool ist ein hocheffizientes Instrument zur Identifikation von Sanierungsbedarf, mit dem du systematisch lukrative Folgeaufträge für dein gesamtes Leistungsspektrum generierst.

3 Hochdruckspülung

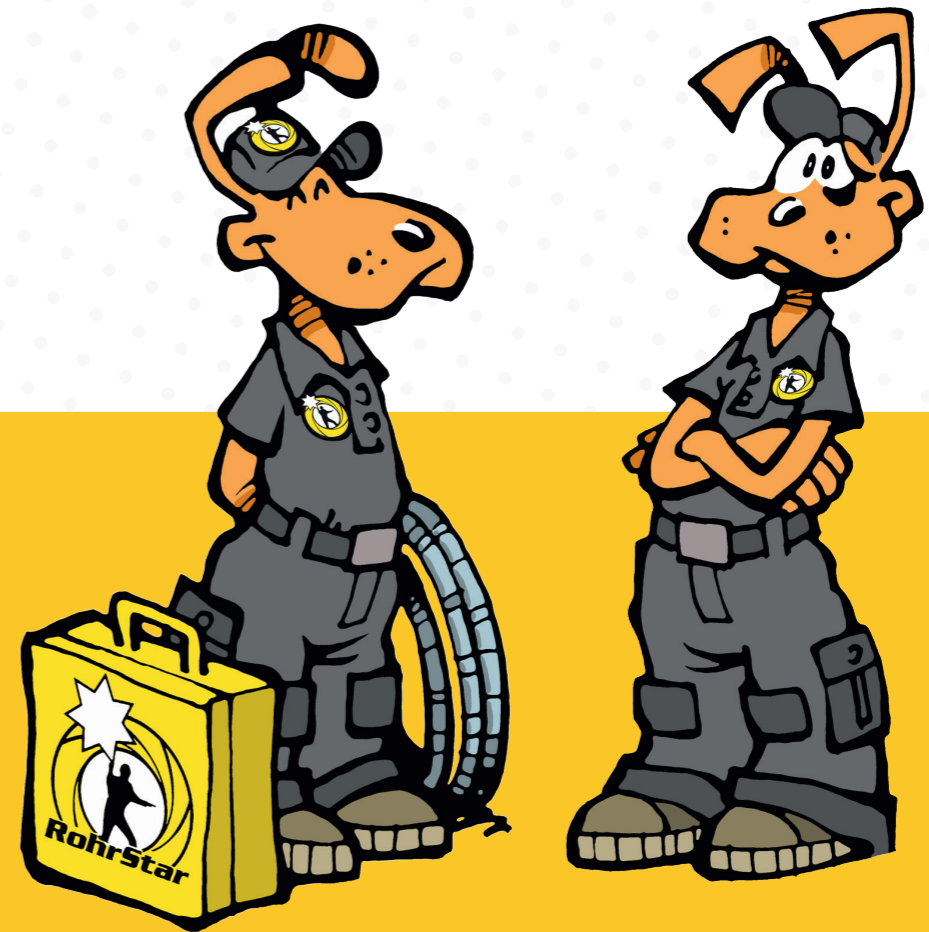
Für die vollständige Wiederherstellung des Rohrquerschnitts ist die hydrodynamische Spülung essenziell. Mittels Hochdruck-Technik realisieren Sie in kürzester Zeit maximale Reinigungseffekte. Strategische Prävention sichert hierbei die langfristige Kundenzufriedenheit!

Unsere etablierten RohrStar-Systempartner komplettieren ihr Portfolio durch Dichtheitsprüfungen, die Wartung von Rückstausicherungen und Hebeanlagen sowie grabenlose Rohrsanierungen. Damit positionierst du dich bei deinen Kunden als Full-Service-Experte, der das gesamte Spektrum der Grundstücksentwässerung aus einer Hand bietet!

RohrStar Großkunden

Ein wichtiger Motor für unseren Erfolg ist das Geschäft mit Großkunden. In den vergangenen Jahren haben wir die Zusammenarbeit mit großen Firmen aus den Bereichen Gebäudemanagement, Einzelhandel und Versicherungen massiv ausgebaut. Unsere eigene Fachabteilung in der Zentrale sorgt dafür, dass aus diesen Kontakten jährlich mehrere tausend direkte Aufträge für unsere Partner entstehen.

Diese Kunden schätzen die Vorteile von RohrStar: Wir garantieren bundesweit handwerkliche Top-Leistungen zu fairen Preisen – mit nur einem festen Ansprechpartner und einer zentralen Rechnungsadresse für den Kunden.



Unsere Großkunden beauftragen RohrStar bereits deutschlandweit! Entscheidest du dich für RohrStar, erhältst du sofort nach deinem Einstieg sämtliche Aufträge in deinem Gebiet!

Die Vorteile des RohrStar Systems

Es gibt viele gute Gründe, sich dem starken und bewährten RohrStar-System anzuschließen. Sieh selbst, welche Vorteile wir dir als Partner bieten:



Hohe Erfolgchancen

Unternehmen innerhalb eines starken Systems wachsen laut Studien des Deutschen Franchise-Verbands (DFV) deutlich stabiler und schneller als Einzelkämpfer. Wir unterstützen dich gezielt bei der strategischen Planung, der reibungslosen Integration des RohrStar-Gewerks in deinen Bestand sowie bei der kontinuierlichen Skalierung.



Eine starke Marke

Die Marke „RohrStar“ ist mit ihrem unverwechselbaren Auftritt seit über 20 Jahren am Markt. Diese überregionale Strahlkraft und Bekanntheit bietet dir einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil, den ein lokaler Fachbetrieb im Alleingang kaum realisieren kann.



Faire Gebühren

Wir setzen auf ein faires Gebührenmodell, dessen Höhe sich ausschließlich nach dem Potential in dem Franchisegebiet richtet. **Es gibt keine Umsatzbeteiligung!** Dies kommt den Partnern bei einer erfolgreichen Umsatzausweitung zu Gute.



Erfolg durch Schulungen

Wissenstransfer für deinen Vorsprung. Von technischer Spezialisierung über effektive Werbestrategien bis hin zur Prozessoptimierung im Büro: Wir bieten individualisierte Coachings für dich und dein Team an. So stellen wir eine reibungslose Integration in deinen bestehenden Betrieb sicher. Ergänzt wird dies durch regelmäßige Netzwerk-Treffen an zentralen Standorten, die den direkten Erfahrungsaustausch unter RohrStar-Partnern fördern.

Der ideale Marketing-Mix

Unser erprobter Marketing-Mix sorgt dafür, dass du dich nachhaltig und sichtbar gegen den Wettbewerb behauptest und kontinuierlich neue Kunden gewinnst. Dabei setzen wir auf eine durchdachte Kombination aus Suchmaschinenoptimierung (SEO) und gezieltem Suchmaschinenmarketing (SEA), insbesondere durch professionell gesteuerte Google Ads Kampagnen.

Durch SEO bauen wir Schritt für Schritt eine starke, organische Präsenz für deinen Standort auf. Die Website wird so optimiert, dass sie bei relevanten Suchanfragen in deiner Region dauerhaft gut gefunden wird – für kontinuierliche Sichtbarkeit und mehr Vertrauen in deine Marke, denn Top-Platzierungen stehen für Kompetenz und Relevanz.

Parallel dazu nutzen wir SEA, um sofortige Ergebnisse zu erzielen. Mit gezielten Google Ads Kampagnen platzieren wir dein Unternehmen genau dort, wo potenzielle Kunden aktiv nach deinen Leistungen suchen. Durch präzise Keyword-Auswahl, regionale Aussteuerung und klar strukturierte Anzeigengruppen erreichen wir die Zielgruppe mit der höchsten Auftragsbereitschaft. Fortlaufend analysieren wir Klickrate, Conversion-Rate und Kosten pro Anfrage, reduzieren Streuverluste und bauen erfolgreiche Strategien aus – für maximale Effizienz deines Werbebudgets.

Ergänzend integrieren wir Conversion-Optimierung, gezielte Landingpages und die Optimierung deines Google Unternehmensprofils, damit aus Besuchern Anfragen und aus Anfragen konkrete Aufträge werden.

Das Ergebnis ist ein ganzheitlicher Marketingansatz: kurzfristige Sichtbarkeit durch Google Ads, langfristige Stabilität durch SEO und eine klare Positionierung in deinem regionalen Markt. Du profitierst von konstanter Auslastung, planbareren Umsätzen und stetig wachsender Nachfrage nach deinen Dienstleistungen.



Erst Lizenznehmer - dann Franchisenehmer

Du möchtest das Potenzial von RohrStar für deinen Betrieb nutzen, aber die Integration schrittweise gestalten? Dann bieten wir dir den idealen, risikoarmen Einstieg in unser System:

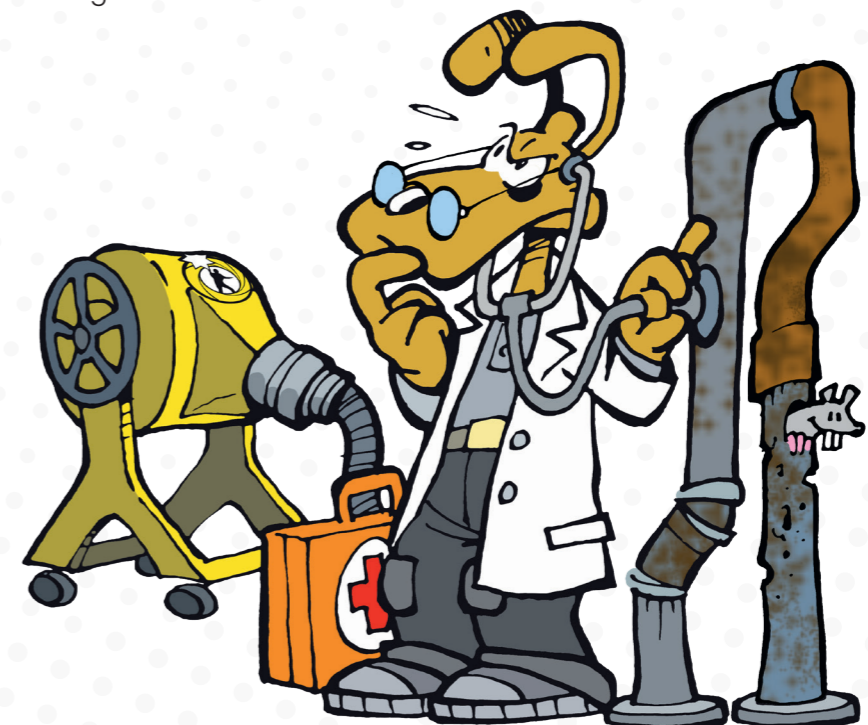
- 1 Du startest als Projekt-Partner mit einer einjährigen Laufzeit (optional verlängerbar) und einer reduzierten Einstiegsgebühr in deinem exklusiven Wunschgebiet. Dabei profitierst du bereits ab dem ersten Tag vom vollen Leistungsspektrum und allen Systemvorteilen unserer Franchisepartner.
- 2 Die Überführung in eine langfristige Zusammenarbeit erfolgt nach der Pilotphase durch einen klassischen Systemvertrag im beiderseitigen Einverständnis. Dabei wird die bereits geleistete Einstiegsgebühr voll auf das Partnermodell angerechnet. Im Gegenzug profitierst du dauerhaft von deutlich reduzierten monatlichen Systemgebühren und sicherst so deine langfristige Marge.



Wir haben die wesentlichen Daten beider Varianten hier zusammengefasst:

	Lizenznehmer (LN)	Franchisenehmer (FN)
Vertragslaufzeit	1 Jahr mit Option auf eine einmalige Verlängerung um ein weiteres Jahr.	7 Jahre mit Option jeweils um weitere 7 Jahre zu verlängern.
Einstiegsgebühr <small>(einmalig, bei Verlängerung nicht erneut fällig)</small>	(Gebietsabhängig)	(Gebietsabhängig)
Monatliche Gebühr	Zu Beginn: 750€ pro Monat	Zu Beginn: 500€ pro Monat
Werbeauftritt	Von der RohrStar AG	Von der RohrStar AG

Als Projekt-Partner hast du jederzeit die Option, vorzeitig in das langfristige Partnermodell zu wechseln, um dir die exklusiven Gebietsrechte dauerhaft zu sichern. Unser Ziel ist eine nachhaltige Kooperation mit erfolgreichen Partnern. Beide Modelle bieten spezifische Vorteile – gemeinsam evaluieren wir die für deinen Betrieb optimale Strategie für maximalen wirtschaftlichen Erfolg!

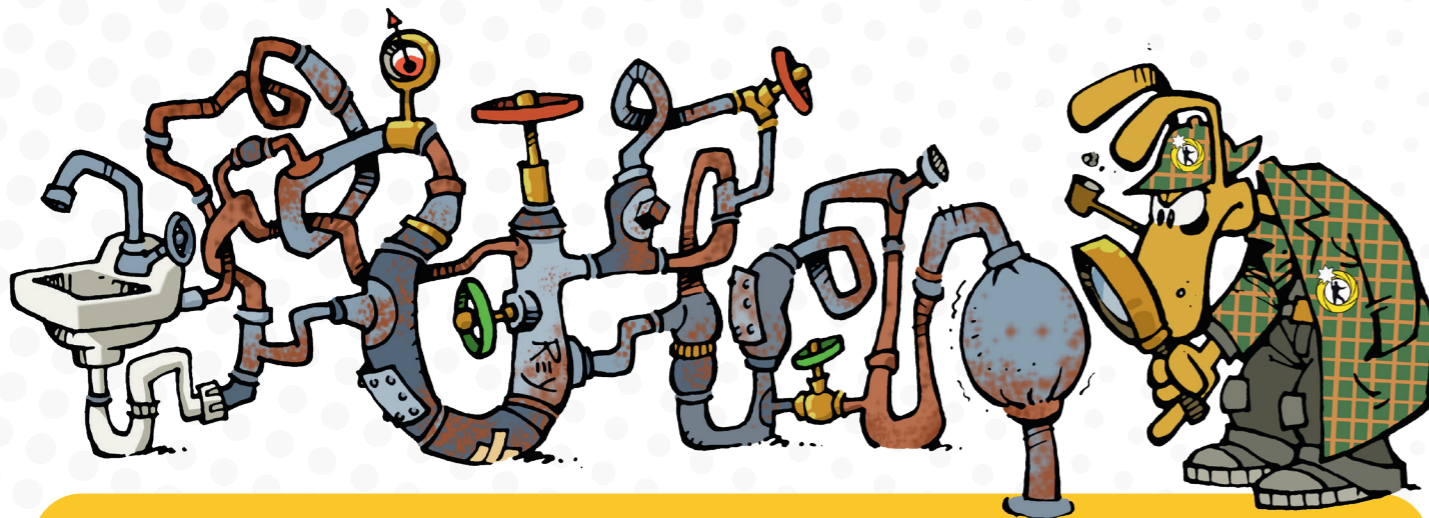


Bin ich als RohrStar Partner geeignet?

Den typischen RohrStar Partner gibt es nicht. Unser System lebt von der Vielfalt unterschiedlicher Expertisen und Unternehmertypen. In unserem Netzwerk finden sich strategisch fokussierte Kaufleute ebenso wie versierte Fachhandwerker aus den Bereichen Sanitär, Installation, Gebäudereinigung oder dem Facility Management.

Gerade für etablierte Betriebe aus verwandten Gewerken bietet RohrStar den idealen Rahmen, um vorhandenes Fachwissen mit unserer

spezialisierten System-Power zu kombinieren. Ob du bereits Branchenexperte bist oder dein Portfolio strategisch erweitern willst: Entscheidend ist das unternehmerische Fundament und die Bereitschaft, Standards professionell umzusetzen. Wir führen deine individuellen Stärken mit unserem Know-how zum Erfolg.



Grundsätzlich solltest du folgende Eigenschaften und Voraussetzungen mitbringen:

- Handwerkliches Geschick
- Kaufmännische Grundkenntnisse
- Organisationstalent
- Führungsqualitäten
- Absolute Zuverlässigkeit
- Erfolgsorientiert
- Stärken im Vertrieb
- Bereitschaft für 24h Notdienst

Der Weg ins RohrStar-System

Konnten wir dein Interesse wecken? Super! Aber wie geht's jetzt weiter? So finden wir zusammen:



Im ersten Schritt klären wir in einem persönlichen Telefonat deine grundlegenden Fragen und ermitteln gemeinsam, wie das RohrStar-Konzept deine bestehenden Strukturen optimal ergänzen kann. Nimm hierzu gerne Kontakt mit uns auf (unsere Kontaktdaten findest du auf der Rückseite der Broschüre).



Anschließend vereinbaren wir einen Termin für ein vertiefendes Strategiegelgespräch. Um eine fundierte Entscheidungsgrundlage zu schaffen, laden wir dich in die RohrStar-Zentrale ein oder besuchen dich direkt in deiner Region. Hier präsentieren wir dir das gesamte System in der Tiefe, analysieren das Umsatz- sowie Ertragspotenzial deines Standorts und legen dir alle Investitionsparameter transparent dar.

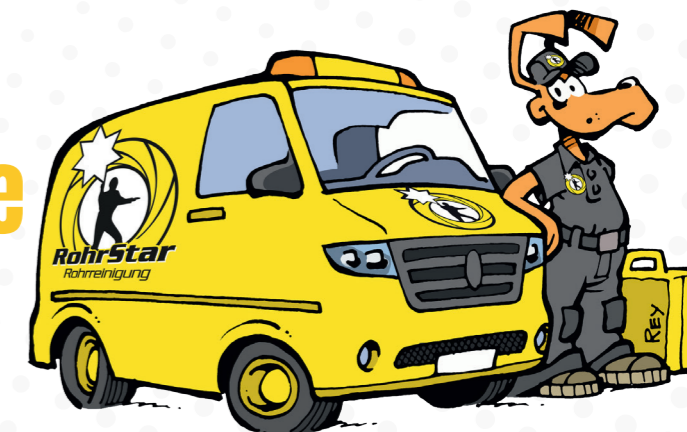


Auf Wunsch ermöglichen wir dir einen Praxistag bei einem unserer aktiven Partner-Betriebe. Dies verschafft dir einen authentischen Einblick in das operative Tagesgeschäft und bietet die Gelegenheit zum direkten Erfahrungsaustausch auf Augenhöhe mit einem etablierten Unternehmer aus unserem Netzwerk.



Die darauffolgenden Schritte planen wir individuell mit dir. Sobald beide Seiten von der Zusammenarbeit überzeugt sind, beginnt die Umsetzungsphase: Wir definieren dein exklusives Einsatzgebiet, finalisieren die vertraglichen Rahmenbedingungen und koordinieren den gemeinsamen Roll-out für deinen Marktstart.

Wir freuen uns auf die gemeinsame Zusammenarbeit!





So erreichst du uns.

RohrStar AG
Haart 224
24539 Neumünster

☎ 04321 - 499 060

☎ 0173 - 162 88 91

✉ zentrale@rohrstar.de

🌐 www.rohrstar.de